

Unidad 7.

MACROECONOMÍA: LOS INDICADORES ECONÓMICOS

7.1 La Macroeconomía: los problemas macroeconómicos

La Macroeconomía se ocupa del estudio de la economía en su conjunto. Los economistas valoran el funcionamiento de una economía según el grado de cumplimiento de una serie de objetivos. La mayoría de los economistas admite que los **objetivos macroeconómicos** que debe plantearse cualquier sociedad son los siguientes:

1. Crecimiento económico:

El crecimiento económico es el principal determinante del nivel de vida de una sociedad. Al crecer se crea empleo, mejora el nivel de vida de la población, se recaudan más impuestos y, por ello, el Estado aumenta su posibilidad de inversión pública. La riqueza de un país crece al aumentar el capital físico (maquinaria, infraestructuras productivas, ...), al incrementarse el capital humano (con mayor cualificación) y, en general, al implantar avances tecnológicos y al mejorar las técnicas de gestión.

El instrumento más utilizado para medir este crecimiento es el producto interior bruto, PIB.

2. Estabilidad de los precios:

La actividad económica, en ocasiones, viene acompañada de incrementos generalizados de los precios (**inflación**). La subida generalizada de los precios encarece la vida de los ciudadanos, además de aumentar los costes de producción de las empresas, lo que les hace perder competitividad en relación a las empresas de otros países. Por tanto, un problema importante que tienen los gobiernos consiste en estimular la actividad económica para buscar el crecimiento sin aumentar la inflación.

3. Estimulación de la creación de empleo:

El desempleo implica un despilfarro de un factor de producción fundamental, además de un problema social para quienes lo sufren. El análisis de las causas del desempleo y de sus remedios potenciales ocupa un lugar muy destacado entre los objetivos macroeconómicos de los gobiernos.

4. Control del déficit público:

El endeudamiento del Estado destinado a financiar el déficit público puede ocasionar otros problemas económicos.

5. Control del déficit exterior:

Cuando un país compra a otros países más de lo que vende, se produce un desequilibrio que hay que financiar endeudándose con el exterior. EL pago de la deuda externa es uno de los problemas que atenaza a muchos países y que les hace dedicar una gran parte de sus recursos para poder pagarla, lo que les impide salir de su situación de pobreza.

6. La redistribución de la renta y la reducción de la pobreza:

Cuando la economía crece, hay más bienes, y pueden corregirse las diferencias, aunque no tiene por qué ser así. De ahí que éste sea un objetivo fundamental de los gobiernos a través de políticas sociales y económicas (política fiscal, por ejemplo).

7.2 Las magnitudes básicas de producción: PIB, PNB, RN y Renta Personal Disponible

Los indicadores cuantitativos que miden los distintos aspectos de una economía reciben el nombre de **macromagnitudes**. La **Contabilidad nacional** recoge estos instrumentos que nos ofrecen una representación agregada, completa y sistemática de la economía de un país, sus componentes y sus relaciones con otras economías. La información que ésta arroja es imprescindible para realizar políticas económicas realistas.

* EL PRODUCTO INTERIOR BRUTO, PIB

Es el valor monetario de los bienes y servicios finales generados por una economía en el interior de las fronteras territoriales, en un periodo determinado, normalmente un año.

La expresión “bienes y servicios finales” indica que no puede obtenerse el PIB mediante la suma del valor de todos los bienes y servicios producidos, sino sólo el de los finales acabados. De hacerse así estaríamos haciendo una *doble contabilización*: contabilizaríamos los bienes intermedios (los adquiridos para la producción de otros) y los bienes finales (en cuyo valor estarían incluidos los intermedios).

Podemos medir el PIB de tres formas distintas, aunque en cualquiera de ellas el resultado debería ser aproximadamente el mismo.

a) Método del valor añadido: sumamos el valor de todo lo que se produce en la economía durante un año. Pero si sumamos todo lo que producen las empresas podríamos caer en el problema de la doble contabilización. Por ello lo que se suma es el *valor añadido*, esto es, el valor de las ventas que realiza la empresa menos el valor de los productos intermedios empleados en su producción.

PIB valor añadido = Ingresos por ventas – Coste de los productos intermedios

b) Método de la renta: sumamos todas las rentas obtenidas por las familias (en forma de salarios, rentas e intereses) y las empresas (excedentes brutos de explotación, -beneficios-).

PIB coste de factores = Salarios + Rentas + Intereses + Beneficios

c) Método del gasto: sumamos el gasto en bienes y servicios finales realizados por los consumidores, las empresas y el sector público. El gasto puede realizarse en forma de *consumo* de bienes (el que realizan, normalmente, las economías domésticas), *inversión o formación bruta de capital* (realizadas por las empresas) *gasto público* (el que hace el sector público) o *exportaciones*. Sin embargo, no todo el consumo, la inversión o el gasto público se dirige a bienes y servicios que se producen en el interior, sino que también se importan. Por tanto, para conocer el valor de la producción interior, debe descontarse el consumo de bienes y servicios finales adquiridos en el exterior (*importaciones*)

PIB a precios de mercado = Consumo + Inversiones + Gasto Público + Exportaciones - Importaciones

*** EL PRODUCTO INTERIOR BRUTO, PIB**

Es el valor monetario de los bienes y servicios finales generados por los factores de producción de un país independientemente de que éstos se encuentren dentro o fuera de sus fronteras, en un periodo determinado, normalmente un año.

Se trata de una magnitud que se obtiene a partir del PIB, al que se le suman las rentas obtenidas por nacionales residentes en el extranjero (RRN) y se les resta las obtenidas en el país por residentes extranjeros (RRE).

$$\text{PNB} = \text{PIB} + \text{RRN} - \text{RRE}$$

Tanto el PNB como el PIB incluyen una parte de la producción que va destinada a reponer el desgaste que sufre el capital productivo. Por ello, ambas magnitudes pueden expresarse en sus valores netos (Producto Interior Neto y Producto Nacional Neto) si a cada una de ellas se les resta las cantidades destinadas durante el año a dichas reposiciones (amortizaciones).

*** RENTA NACIONAL, RENTA PER CÁPITA Y RENTA PERSONAL DISPONIBLE**

La Renta Nacional puede definirse como la totalidad de las rentas que obtienen los propietarios de factores de producción de un país.

- Aquí estarían incluidas las rentas que obtienen los trabajadores en forma de *salarios* (factor trabajo), las *procedentes de la tierra* (factor tierra), las generadas por las empresas en forma de *beneficios* (factor capital) y las obtenidas por los capitales prestados en forma de *intereses* (capital financiero).
- En realidad esta suma equivaldría al *PIB a coste de factores*; pero para llegar a la Renta Nacional, realmente habría que restar todas las rentas que no son nacionales (RRE) y sumar las nacionales generadas en el extranjero (RRN).
- Por último, para obtener una magnitud neta, le restamos las rentas destinadas a reponer los activos desgastados o desfasados (amortizaciones). Por tanto:

$$\text{RN} = \text{Salarios} + \text{Rentas} + \text{Intereses} + \text{Beneficios} + \text{RRN} - \text{RRE} - \text{Amortizaciones}$$

Cuando dividimos esta RN entre el número de habitantes obtenemos la **Renta per cápita**.

Por último, un indicativo más específico de la riqueza de un país, es la medida de la renta de la que realmente disponen sus habitantes. En principio se entendería por tal la Renta Nacional;

- Sin embargo, las familias y las empresas destinan parte de las rentas obtenidas a pagar impuestos directos (T), cuotas a la Seguridad Social

(SS), además de existir beneficios que no son distribuidos por las empresas (Bnd). Todo habría que restárselo a la RN.

- Además, las familias reciben cantidades no consideradas rentas (prestaciones sociales por desempleo o jubilación): las transferencias del sector público. Estas cantidades tendríamos que sumarlas. Por tanto:

$$\text{RPD} = \text{RN} - \text{T} - \text{SS} - \text{Bnd} + \text{Transferencias}$$

7.3 Magnitudes nominales y Magnitudes reales

Las medidas del PIB y el PNB se utilizan para efectuar comparaciones y medir su evolución a lo largo de distintos periodos de tiempo. Ahora bien, si quisiéramos comparar el crecimiento del PIB de dos años, por ejemplo, tendríamos que determinar qué parte del incremento se debe al crecimiento de los precios, y cuál, al aumento de las cantidades de los bienes y servicios producidos.

Para ello, se calcula el valor del producto de cada año utilizando un conjunto de precios referidos a un año base (precios constantes): es lo que llamamos **magnitud real**; de este modo quedaría reflejado exclusivamente los cambios reales en los volúmenes de producción.

En cambio, cuando el PIB o el PNB valorados a precios corrientes (los del año en cuestión) serían **magnitudes nominales**.